

Referenzen

Wir verfügen über Erfahrungen in einem breiten Spektrum von Rahmenverträge in den Bereichen Behörden, Hochschulen und Dienstleistern für öffentliche Auftraggeber.

Bitte sprechen Sie uns auf für Sie geeignete Referenzen persönlich an.



Die ProtoSoft AG

Die ProtoSoft AG hat sich als langjähriger Platinum Partner von SUSE, Novell und NetIQ fundiertes Wissen durch intensive Kontaktpflege mit Kunden, Herstellern und Distributoren angeeignet.

Sie benötigen mehr Informationen?

Ihr Ansprechpartner bei der ProtoSoft rund um das Thema Rahmenverträge:



Christian Heldwein

Software Sales

heldwein@protosoft.de

Telefon 089 897360-30



ProtoSoft AG

Gabriele-Münter-Straße 3

82110 Germering

www.protosoft.de

Mehr Informationen

<http://www.protosoft.de/produktberatung/government>

<http://www.xing.com/companies/protosoftag>

Standardsoftware direkt vom Hersteller



Keine Mindestumsätze
Flexible Zahlungsweise
Garantierte Einkaufskonditionen



Die ProtoSoft AG bietet öffentlichen Auftraggebern exklusiv und in Zusammenarbeit mit **SUSE, Microfocus und NetIQ** die Möglichkeit, Software über **Rahmenverträge** schnell, zuverlässig und zu langfristig verbindlichen Konditionen zu bestellen.



Unsere Partner garantieren Ihnen hierbei, dass Sie im Rahmen einer solchen Vereinbarung immer die **günstigsten Konditionen** für deren Produkte und Leistungen erhalten.

Die **ProtoSoft AG betreut Sie in der Rolle eines Erfüllungsgehilfen** als Ansprechpartner rund um Vertragsgestaltung, Angebote, Bestellungen, Lieferungen und Rechnungen. Bei Bedarf unterstützen wir Sie zudem bei der **Implementierung**.

Als **Partner** arbeitet die ProtoSoft AG bereits seit vielen Jahren eng mit diesen Herstellern zusammen.

Eckpunkte

- Die Hersteller erkennen die **EVB-IT** in der jeweils gültigen Fassung an. Dies gilt auch für **zukünftige Versionen**.
- Als Bestandteil des Rahmenvertrages **garantieren die Hersteller den besten Preis**.
- Es ist **kein Mindestumsatz** erforderlich, lediglich die Abnahme des initial vereinbarten Volumens.
- Die **Konditionen** für definierte Produkte werden für Sie in einem Preisblatt für die Vertragslaufzeit festgehalten.
- Das Vertragsverhältnis besteht zwischen Ihnen und unserem Partner (z.B. der SUSE) mit der **ProtoSoft AG als Erfüllungsgehilfen**.
- Der Rahmenvertrag kann neben **Produkten** auch Dienstleistungen umfassen.
- **Deutschsprachige Rahmenvereinbarungen** ersparen Unklarheiten mit englischen Vertragstexten
- Die Hersteller– Garantie erweitert sich auf 24 Monate

Deutliche Kostensenkung

- ◆ **Keine Ausschreibung** nötig
- ◆ **Preis- und Lizenzmodellgarantie** auf bis zu 5 Jahre
- ◆ Sonderkonditionen für Neu-Projekte und Wartungsverlängerungen
- ◆ Kein Onsite-Audit bei vollem Einsatz des SUSE Managers
- ◆ **Öffnungsklausel** bietet Beitrittsmöglichkeit für andere Einrichtungen im gleichen Bundesland

Beitritt

In der Regel sind Rahmenverträge so gestaltet, dass sie entweder Gruppen von Institutionen (z.B. alle Universitäten in Bayern) oder explizit benannten Betrieben den Beitritt ermöglichen. Sollte Ihnen nicht bekannt sein, ob ein Rahmenvertrag existiert, dem Sie beitreten dürfen, helfen wir Ihnen gerne weiter. Natürlich unterstützen wir Sie gerne bei allen notwendigen Formalien.

Erweitertes Portfolio

- ◆ Bedarfsabhängige Support-Pakete
- ◆ Consulting, Schulungen & Trainings
- ◆ Bundles für Mitarbeiter und Studenten